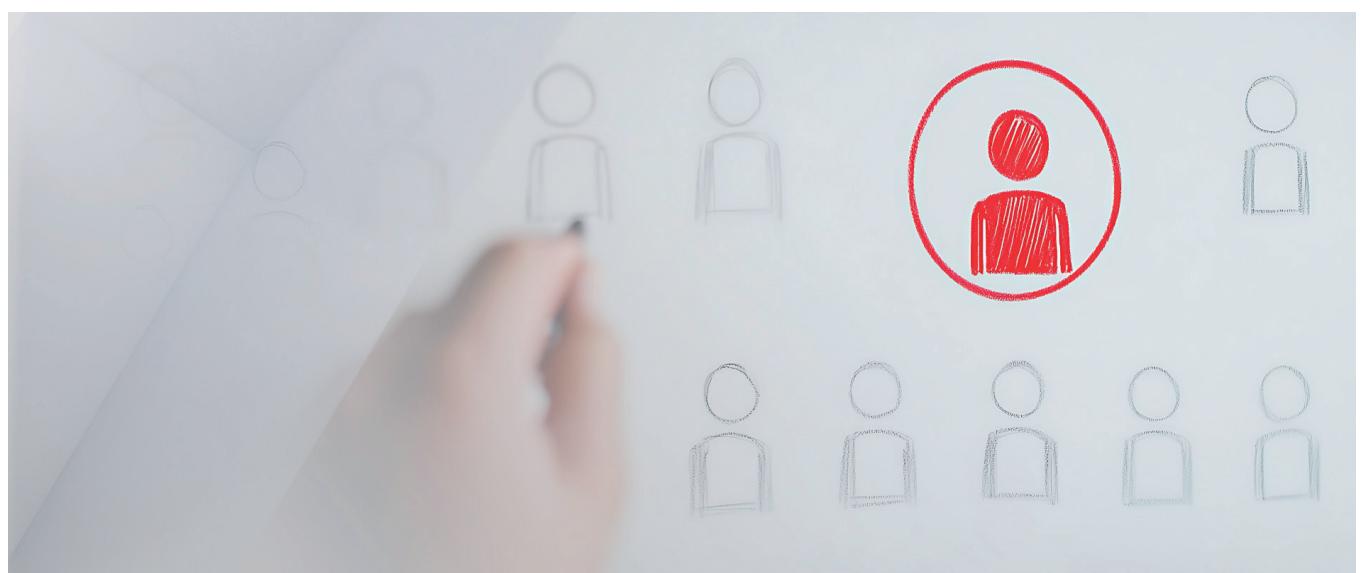


# Coaching als erfolgreiches Business

**Mich mit Freude und Erfolg verkaufen**

Ein Angebot für Absolvent\*innen und Teilnehmer\*innen einer Coaching-Ausbildung



*Viele Coaches brennen für ihre Arbeit, und scheitern dennoch daran, sich und ihr Angebot sichtbar zu machen. Die Akquise fühlt sich fremd an, Verkaufen ist einem selbst ungewohnt, sein Angebot positiv darzustellen wirkt selbstdarstellerisch. Doch was, wenn es auch anders geht?*

Was, wenn Sie Ihre Coaching-Kompetenz mit Freude in ein tragfähiges Business verwandeln könnten, ohne sich zu verbiegen?

„Coaching als erfolgreiches Business“ ist ein Seminar für Menschen, die Coaching ernst meinen, die verstanden haben, dass fachliche Exzellenz allein nicht reicht, um als Coach unternehmerisch erfolgreich zu sein. Ob Sie gerade in der Ausbildung stehen, erste Schritte machen oder Ihr bestehendes Coaching-Business auf ein neues Level heben möchten: In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie mit Authentizität und einer unternehmerischen Haltung Kund\*innen gewinnen und Ihr Unternehmen nachhaltig auf starke Beine stellen.

Wir arbeiten praxisnah, reflektiert und auf Augenhöhe. Denn wir kennen das Coaching-Geschäft nicht nur theoretisch, wir leben es selbst. Verkaufen kann bedeuten, Verbindungen zu schaffen. Unternehmer\*in sein kann bedeuten, Raum für Wandel zu schaffen. Und beides kann Ihnen gelingen: mit Freude und Erfolg.

### Die Zielgruppe

Menschen, die sich in einer Coaching-Ausbildung befinden oder die bereits eine Coaching-Ausbildung haben – egal ob mit einer haupt- oder nebenberuflichen Perspektive-, mit dem Ziel sich selbst und das eigene Angebot professionell zu präsentieren und erfolgreich Kunden zu gewinnen. Dieses Angebot richtet sich ebenso an erfahrene Coaches, die ihr Business optimieren möchten.

### Ziele des Seminars

Unsere langjährige Erfahrung als Ausbildungsinstitut zeigt: Coaching wird dann zur Erfolgsgeschichte, wenn Sie Ihre Fähigkeiten nicht nur als Coach, sondern auch als Geschäftsfrau/-mann gezielt weiterentwickeln. In diesem Seminar entwickeln wir mit Ihnen ein tiefgreifendes Verständnis für die spezifischen Herausforderungen des Coaching-Business und vermitteln Ihnen wertvolle Werkzeuge. Die Arbeit an der Entwicklung des eigenen Unternehmens, kann leicht sein, viel Freude machen und Basis für tiefgehende und nachhaltige Kundenbeziehungen sein.



### Inhalte des Seminars

- Ihr Selbstverständnis als Coach und Geschäftsfrau/-mann ergründen.
- Verkäufer/in sein = Nutzen stiften!
- Präsentieren Sie sich selbst und Ihr Angebot ansprechend.
- Eine gründliche Bedarfserhebung macht ¾ des Erfolgs aus.
- Stress abbauen – eine positive Spannung aufbauen und Kunden aktiv für das eigene Angebot begeistern.
- Wie/wo komme ich zu Kunden?
- Wie spreche ich Kunden an?
- Fragen zum Unternehmensaufbau bzw. Unternehmensentwicklung klären.
- Sog erzeugen statt Druck ausüben.
- Sich selbst motivieren – Ihre eigenen Stärken und Erfolgspotenziale im Verkauf aktiv nutzen.



### Termin

16. - 17. Jänner 2026

### Ort

Hotel Steinerwirt ([www.dersteinerwirt.at](http://www.dersteinerwirt.at)) in 5084 Großmain bei Salzburg  
Das Seminar beginnt am ersten Tag um 09:00 Uhr und endet am zweiten Tag um ca. 18:00 Uhr.

### Kosten

exkl. der gesetzlichen MwSt.  
Euro 690,- für 2 Tage Präsenz (16h)

#### Optional

Online-Umsetzungsunterstützung Euro 390,-  
3x3 Std. Online-Workshop zur Umsetzungsunterstützung (Termine werden gemeinsam mit den TeilnehmerInnen im Seminar festgelegt)

#### Weitere Informationen

Der Preis ist exkl. der gesetzlichen MwSt. Die Kosten für Unterkunft und Verpflegung sind nicht inkludiert und direkt im Hotel zu bezahlen. Aus didaktischen Gründen empfehlen wir die Übernachtung im Hotel. Gerne haben wir für Sie Zimmer vorreserviert – die finale Buchung bitten wir Sie selbst durchzuführen.

**Bitte beachten Sie:** Ihr Vertragspartner ist die jeweilige Seminarleitung, die auch die Rechnungsstellung übernimmt

*Der Veranstalter behält sich vor, das Seminar bei zu geringer Teilnehmendenzahl abzusagen bzw. zu verschieben.*

### Anmeldung

Die Anmeldung bitten wir Sie auf unserer Website [www.FUTURE.at](http://www.FUTURE.at) über den Link „Termine“ durchzuführen.

### Stornobedingungen

Sollten Sie nach verbindlicher Anmeldung absagen, erheben wir bis 14 Tage vor Beginn eine Bearbeitungsgebühr von Euro 100,- netto. In den 14 Tagen vor Beginn des Seminars sind 50 %, bei Stornierung nach dem Beginn 80 % der Kosten zu bezahlen.

### Ihre Ansprechpartner:innen

Gerne stehen wir Ihnen für weitere Informationen zur Verfügung.

#### Ing. Anton Pappenscheller

+43 664/184 86 19  
[anton.pappenscheller@FUTURE.at](mailto:anton.pappenscheller@FUTURE.at)

#### Susanne Plaschka

+49 152 336 98 517  
[susanne.plaschka@FUTURE.at](mailto:susanne.plaschka@FUTURE.at)



### Seminarleitung



#### Ing. Anton Pappenscheller

Anton Pappenscheller ist zertifizierter FUTURE Trainer, Berater und Coach. Er ist gelernter Wirtschaftsingenieur und verfügt über langjährige Führungserfahrung und Vertriebserfahrung als Unternehmer & Geschäftsführer. Seit über 20 Jahren ist er als Trainer, Coach und Unternehmensberater in der Ausbildung von Führungskräften und Coaches tätig.

*Sein Anliegen für dieses Seminar:*

Die Begeisterung, den Mut und das Selbstvertrauen zu stärken, das eigene Coaching-Business aufzubauen bzw. weiterzuentwickeln. Und das Bewusstsein zu wecken, dass es leicht sein darf, auf Kunden zuzugehen und mit dem eigenen Angebot einen wesentlichen Beitrag zu leisten.



#### Susanne Plaschka

Susanne Plaschka ist zertifizierte Coach, erfahrene Trainerin und Ausbilderin in der ICF-zertifizierten FUTURE-Coach-Ausbildung 4.0. Als PCC-Coach (ICF) begleitet sie Menschen in ihrer Führungs- und Persönlichkeitsentwicklung und qualifiziert andere im professionellen Coaching.

Mit beruflichen Stationen in der Textilindustrie, im Marketing und im internationalen Projektmanagement bringt sie breite Erfahrung in Wirtschaft und Führung ein. Heute ist sie geschäftsführende Gesellschafterin der **Die Unternehmensentwickler GmbH** und unterstützt Unternehmen bei der Entwicklung moderner Zusammenarbeit nach der FUTURE-Methode. Ihre Arbeit ist geprägt von Klarheit, Wertschätzung und Mut.

*Ihr Anliegen für dieses Seminar:*

Menschen mit Werkzeugen auszustatten, die sie darin bestärken, ihr Herzensanliegen – Coach zu sein – erfolgreich und mit Freude zu leben. Denn für sie gehören Herz und Business untrennbar zusammen.



FUTURE-Marke & Methode GmbH  
Kirchstraße 25, | A-6123 Terfens  
office@FUTURE.at

[www.FUTURE.at](http://www.FUTURE.at)